

FORMATION ACHATS : LES FONDAMENTAUX DU PROCESSUS

POURQUOI CETTE FORMATION ?

Cette formation vous propose une découverte exhaustive des fondamentaux du processus achats. Vos objectifs :

- Découvrir les fondamentaux en pratiquant les outils utilisés dans les entreprises les plus performantes
- Maîtriser la posture et acquérir les réflexes des meilleurs professionnels
- Optimiser les coûts globaux
- Communiquer sur la valeur ajoutée
- Déterminer les bons comportements

« Le processus achats ? Je maîtrise !
Je suis la queen du shopping ! »

Vous n'entendrez plus ce genre de phrase après la formation

AU PROGRAMME :

Enjeux et fonction achats

- Les 6 étapes du processus
- Connaissez-vous la charte « relation fournisseurs responsables » ?

Stratégie

- Découvrez toutes les étapes d'une bonne stratégie
- Apprenez à construire la vôtre

Sourcing et consultation

- Besoin technique ou fonctionnel ? Définissez votre besoin avant de préparer la consultation
- Comparez les prix et les coûts, analysez les offres

Négociation

- Devenez un négociateur efficace grâce à notre méthode « négo in the air »

Contractualisation

- Contractualisez sans rien oublier

Pilotage performance

- La performance achats
- La performance fournisseurs

Relevez le défi

- Validez votre formation en remportant le challenge et recevez votre certificat

Une formation disponible aux formats :



COMMENT ÇA SE PASSE ?



VIVE LE MICRO-LEARNING !

7 modules pour une durée totale de 1h15.



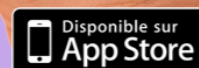
VIVE L'HUMAIN !

Ajoutez des modalités à votre formation digitale : coaching à distance, temps en salle et plus.



VIVE LA MIXITÉ !

Cours, vidéos, quiz, mises en situation, challenges et plus.



Les plus des formations Skillsday :



Formations personnalisables



Documents téléchargeables



Mises à jour régulières



Certificats nominatifs